



Jaarverslag van Stichting Ibhongo – 2015





Inhoudsopgave

Voorwoord

Activiteiten

Publiciteit

Externe contacten

Interne organisatie

Financiën

Conclusies en aanbevelingen voor beleidsplan 2016.

Voorwoord

Voor u ligt het nieuwe jaarverslag van Stichting Ibhongo. We willen in dit jaarverslag verantwoording afleggen over onze activiteiten in 2015. Wij kijken opnieuw terug op een succesvol jaar. We zijn iedereen, die blij heeft gegeven in ons werk te geloven en het ook via donaties en subsidies heeft gesteund, erg dankbaar. Het geeft ons het vertrouwen om in 2016 met veel energie verder te werken aan onze doelen

Op 5 december 2013 overleed de “vader van Zuid-Afrika”, Nelson Mandela. Zijn woorden, ideeën en daden zijn en blijven inspirerend voor het land en eigenlijk voor ons allemaal. Zijn uitspraken nemen we mee als eerbetoon en als inspiratiebron voor ons werk.

“Those who are able to join hands can overcome the greatest difficulties”

“Nothing seems impossible until it is done” (N. Mandela)

Bestuur Stichting Ibhongo

I. Activiteiten

Stichting Ibhongo werd opgericht op 20 januari 2012. In de statuten staat als doel vermeld: *het bevorderen van de geestelijke-, lichamelijke- en materiële belangen van zieke-, behoeftige- kwetsbare kinderen, kinderen welke door de overheid worden geplaatst in pleeghuizen, in het gebied "Cape Peninsula" in Zuid Afrika en voorts al hetgeen met een en ander rechtstreeks of zijdelings verband houdt of daartoe bevorderlijk kan zijn, alles in de ruimste zin des woords.*

2. De stichting tracht haar doel onder meer te verwezenlijken door het inzamelen van gelden, het bieden van steun aan organisaties welke een vergelijkbaar doel nastreven, zoals de organisaties: "St Francis Outreach Trust", "Home from Home", het opzetten van projecten om hulp te bieden aan de bouw van accommodaties, woonegelegenheden welke opvang kunnen bieden aan behoeftige kinderen, het aanbieden van leermiddelen, scholing, medische zorg, diensten of materiële steun aan die kinderen of hun pleegouders in de meest uitgebreide zin.

Ons beleidsplan 2014-2015 gaf ook dit jaar richting aan wat wij als stichting voor ogen hadden en waar wij ons in 2015 op wilden richten.

We citeren hieronder steeds het beleidsplan (cursief) en we zullen voor elk onderdeel toelichten hoe we dit in 2015 gerealiseerd hebben.

Werving van gelden (meerjarenplanning)

- *Donaties. Incidentele donaties mogelijk te verwachten van een aantal instellingen en personen die hun belangstelling hebben geuit voor het werk van Ibhongo. Daarnaast willen we de mogelijkheid creëren van een vast donateurschap.*

We hebben in het afgelopen jaar opnieuw diverse incidentele donaties gehad van individuele personen. Vaak was dit naar aanleiding van een presentatie op een evenement of na een persoonlijk gesprek. Ook dit jaar hebben mensen een bijzondere gelegenheid aangegrepen om i.p.v. cadeaus te ontvangen, geld in te zamelen voor Ibhongo.

De meeste vaste donateurs uit 2014 zijn ons ook in 2015 trouw gebleven. Daarnaast hebben we met meerdere donateurs overeenkomsten kunnen sluiten waarbij zij hun donateurschap voor 5 jaar hebben vastgelegd. Het voordeel van dergelijke overeenkomsten is dat elk gedoneerd bedrag in aanmerking komt voor belastingaftrek. De relatie met onze vaste donateurs is een belangrijk aandachtspunt voor Stichting Ibhongo. We sturen ze jaarlijks een nieuwsbrief.

De werving van vaste donateurs is een blijvend aandachtspunt voor ons.

Bij Indigo (basisggz) en Praktijkcollege Tilburg is dit jaar aandacht gevraagd voor de optie om een deel van de kerstgratificatie te bestemmen voor stichting Ibhongo. Op dit

moment hebben we hier nog geen duidelijkheid over. GGzBreburch, die dit al diverse jaren deed, besloot dit jaar geen kerstpakketten te verstrekken aan het personeel, maar ze een personeelsfeest aan te bieden.

We hebben een subsidieaanvraag gedaan bij Books4life. Met deze subsidie hopen we ons project MasiEducare helemaal te kunnen afronden.

- *Verkoop van Zuid-Afrikaanse producten. Het verschil tussen inkoop- en verkoopprijs komt volledig ten goede aan de stichting.*

We zien de verkoop van in Masiphumelele ingekochte producten meer als bijzaak bij de promotie van ons werk, als een aantrekkelijke manier om met mensen in contact te komen. We zullen deze producten dan ook enkel nog inzetten bij activiteiten die we zelf opzetten of als we met een informatiestand aansluiten bij evenementen. Dit is in 2015 zo uitgevoerd en bleek toch bij te dragen aan een redelijke opbrengst van de door ons georganiseerde evenementen.

- *Jaarlijks organiseren van een evenement waarbij bezoekers gevraagd wordt een donatie voor de stichting te geven of waarvan het grootste deel van de kaartverkoop naar het doel gaat. (bijv. benefietdiner, concerten, tentoonstellingen). Dit kan ook in de vorm van een speciale actie, waarvan de inkomsten ten goede komen aan Ibhongo (bijv. verloting van een bepaald product, prijsvraag, veiling).*

In de eerste helft van 2015 was een evenement gepland dat georganiseerd zou worden door studenten van de NHTV en begeleid door ons. De studenten namen erg laat contact op met ons en konden uiteindelijk niet tot een evenement komen. We hebben zelf deelgenomen aan een rommelmarkt in Westelbeers.

Een aanvankelijk gepland evenement in de vorm van een benefietdiner liep uiteindelijk dood i.v.m. vertrek van de kok bij het desbetreffende restaurant.

Ook het sportieve evenement dat we in Breda op het oog hadden is niet verder gekomen dan een oriëntatie op mogelijkheden. Er zou een samenwerking met de NHTV op dat vlak mogelijk kunnen zijn. De desbetreffende contactpersoon van het sportcentrum BRES is intussen ook weer vertrokken daar.

We hebben een benefietconcert kunnen realiseren in wijkcentrum de Back in Tilburg. Het concert werd gegeven door diverse lesgroepen (twee van volwassenen en een van kinderen) van Factorium Tilburg o.l.v. Wim Koevoets. Tijdens dit concert werden ook producten uit Masiphumelele verkocht. Het prachtige weer en de op handen zijnde zomervakantie maakten dat deze middag niet zo druk werd bezocht. Er werd wel het nodige verkocht, contacten aangehaald en sommige bezoekers besloten een vaste donatieovereenkomst met ons aan te gaan.

Ook hebben we in samenwerking met wijkcentrum de Koe in Breda een Afrikaanse middag georganiseerd met muziek, zang en dans en kinderactiviteiten. Hieraan werd geheel belangeloos medewerking verleend door koor Tegen de Wind mee en Djembégezelschap Djembasa uit Breda. De kinderen konden o.l.v. vier vrijwilligsters maskers kleuren of Afrikaanse instrumentjes maken m.b.v. flesdopjes, kokers, papieren

bordjes etc. Deze konden op het eind van het concert samen met Djembasa uitgeprobeerd worden. Ook tijdens dit evenement zijn producten uit Masiphumelele verkocht. Bij het verlaten van de zaal werden de gasten getraakteerd op een stukje Zuid-Afrikaanse melktert. Helaas werd deze middag zeer matig bezocht. Prachtig weer en laatste zondag van de herfstvakantie waren hier mogelijk debet aan als ook de voor ons totaal nieuwe regio. Door de inzet van bestuur en vrijwilligers is deze middag toch een groot feest geweest.

In 2014 werd het MasiEducare project door Ruud Kuhn (lid van VOOR) voorgedragen voor deelname aan de VOORbeeldverkiezing van stichting VOOR. Tijdens een feestavond werd ons project door de vakjury gekozen tot VOORbeeld 2014. Daarmee werden we beloond met een geldprijs van €8.000. Tevens werd een speciaal ontworpen kunstwerk als wisseltrofee aangeboden. Dit jaar hebben we op de jaarlijkse feestavond van VOOR een presentatie verzorgd over het verloop en uitvoering van het project en hebben we het kunstwerk overgedragen aan VOORbeeld 2015.

- *Een aantal kunstenaars stellen hun producten/diensten ter beschikking van de stichting. Bij verkoop/opdracht betaalt de stichting een vergoeding voor de materiaalkosten aan de kunstenaar.*

In 2015 heeft Germa Zeijen 3 opdrachten opgeleverd. Tevens heeft zij 1 bestaand schilderijen verkocht. Van haar werk ontvangt zij 25 % van de verkoopprijs als vergoeding voor materiaalkosten. Voor 2016 heeft ze een nieuwe opdracht en is een beeld verkocht.

St. Francis Trust heeft in 2014 een verjaardagskalender laten maken van de schilderijen van Germa Zeijen. Die wordt ter plaatse verkocht, maar ook hier in Nederland. Het geld dat de verkoop opbrengt is weer bestemd voor het Home to Grow project. Dit is ook in 2015 voortgezet. Mede door de kalender werden twee werken besteld door donateurs van het Home to Grow project in de USA.

Marieke Oostenenk heeft twee schilderijen verkocht. Zij hield een tentoonstelling in de protestants christelijke kerk Eefde, waarbij ook informatie over Stichting Ibhongo werd gegeven en spullen werden verkocht. Dit heeft een mooi bedrag opgeleverd en daarnaast het besluit dat ze rondom kerst nog een speciale collecte voor stichting Ibhongo zullen houden.

Marieke Oostenenk en Germa Zeijen hebben kunstkaarten laten maken van hun werk, waarvan de opbrengst ook voor 50 % ten bate komen van Stichting Ibhongo.

We werken aan een toenemende bekendheid voor deze manier van ondersteunen van Ibhongo. Gebleken is dat het idee, iets moois/ unieks te laten maken voor jezelf en tegelijkertijd een goed doel te dienen, aanslaat bij de mensen en als sympathiek wordt ervaren.

- *Verkoop van een speciaal product dat symbool staat voor de doelstelling (moet nog ontwikkeld worden).*
Nog niet uitgewerkt in 2015.
- *Acties voor schoolkinderen ontwikkelen (bijv. lesbrieff ontwikkelen als achtergrond bij acties).*
Er zijn diverse PowerPointpresentaties en filmpjes gemaakt die gebruikt kunnen worden binnen scholen en instellingen als achtergrondmateriaal bij acties. Deze zijn in 2015 geactualiseerd met materiaal dat tijdens het bezoek is verzameld. Tevens is een film in de maak specifiek over het MasiEducare project. Vanuit Masicorp is toestemming voor publicatie op internet voor voorlichtingsdoeleinden en fondsenwerving geregeld. Er is met Masicorp samengewerkt aan een lesbrieff voor basisscholen. Deze wordt momenteel vertaald en verder uitgewerkt met spel- en filmmateriaal. Een poging om een Goirlese brede school te interesseren is dit jaar niet gelukt. Daarbij werd voor het bestuur wel duidelijk dat we duidelijker materiaal moeten hebben om daarmee de scholen gerichter te kunnen benaderen. We willen de komende jaren gerichter inzetten op acties via scholen. Het liefst zouden we willen bereiken dat een school voor een aantal jaren stichting Ibhongo adopteert.
- *Overleg met overkoepelende organisaties (bijv. Wilde Ganzen; Be More) met als doel nadere training op fondsenwerving en mogelijkheden onderzoeken van subsidies.*
Enkele bestuursleden zijn lid van Be More en My World en volgen de informatie vanuit nieuwsbrieven.
In 2014 is nagedacht of we aan kunnen sluiten bij Wilde Ganzen. Het bestuur heeft toen besloten om dit nog niet te doen. Het bestuur vindt juist de directe lijn en controle van het bestuur zelf op de besteding van de gelden in de projecten een belangrijk uitgangspunt. Aansluiten bij Wilde Ganzen betekent dat zij financieel beheer en controle van het projectgeld en contact met de organisaties ter plaatse overnemen. Dit heeft in 2015 nog niet tot een ander besluit geleid.

Werving van materialen

- *Kleding verzamelen.*
Dit loopt goed. Er is veel goede gebruikte kinderkleding. Ook in 2015 zijn door diverse mensen spullen meegenomen naar Masiphumelele. In 2015 is door een groep oudere dames in Breda heel fanatiek gewerkt aan het breien van kinderkleding. Passende kleding is verstrekt aan de kinderen van het Home to Grow. Ze waren erg trots op hun mooie truien, vesten en mutsen. Pleegmoeder is erg blij met de spullen. Ze krijgt van ons de ruimte om kleding die niet direct bruikbaar is voor de pleegkinderen, uit te delen dan wel door te verkopen aan anderen. De niet passende kleding is via Masicorp terecht gekomen bij Living Hope en uitgedeeld aan moeders met baby's en peuters als afsluiting van een cursus over voeding, hygiëne en opvoeding. Donateurs van Stichting Ibhongo die dit jaar ook op bezoek waren in Zuid-Afrika hebben met twee bestuursleden de

projecten bezocht. Zij hadden voor het nieuwe home to grow veel spullen ingekocht die als nodig waren aangegeven door St. Francis Trust.

- *Overige materialen worden in overleg met onze partners in Zuid- Afrika slechts beperkt ingezameld en binnen de vervoersafspraken van diverse vluchtmaatschappijen. Andere mogelijkheden van vervoer zijn onderzocht en blijken te prijzig. Aanschaf ter plaatse lijkt dan een betere optie, ook ter bevordering van de plaatselijke economie.*
Wij hebben conform dit beleid geen andere spullen meer ingezameld.

Werkzaamheden van de Stichting

In 2015 zullen de werkzaamheden in het bijzonder gericht zijn op:

- *De realisatie van de bouw en inrichting van een 2^e Home to Grow in Masiphumelele.*

Donaties die in 2015 verstrekt zijn aan St. Francis Trust zijn geormerkt gereserveerd voor het realiseren van een 2^e huis. Vooral hebben we de gelden geormerkt voor het plaatsen van een keuken van degelijk materiaal en nieuwe degelijke apparatuur. In het bestaande huis hebben we gemerkt dat de keuken intensief wordt gebruikt en dat nieuw materiaal met garantie de voorkeur verdient boven 2^e hands materiaal.

Het 2^e huis is eind november open gegaan. Pleegmoeder woont er momenteel met 1 kind; op korte termijn zullen nog drie kinderen geplaatst gaan worden. Aan een aantal voorzieningen in en rond het huis wordt momenteel de laatste hand gelegd.

Dit doel is bereikt.

Ondersteuning van het bestaande “Home to Grow” in materiaal, onderwijsvoorzieningen, onderwijsmaterialen, spaarrekeningen, gezondheidskosten.

De geplaatste kinderen hebben behoefte aan goede onderwijsvoorzieningen en gezien hun ontwikkelingsachterstand ook aan buitenschoolse activiteiten en remedial teaching via educatieve spelletjes.

Voor de kinderen zijn door de Trust buitenschoolse activiteiten georganiseerd (voetbal, cricket, dansen, speciale gym, zwemles, paardentherapie, creatieve ervaringen etc.).In de kosten hiervan wordt veelal door plaatselijke donateurs voorzien of op vrijwillige basis door trustleden of andere vrijwilligers. In 2015 heeft Stichting Ibhongo nog bijgedragen aan het lidmaatschap voor de voetbalclub.

Tevens voorzien vrijwilligers van de Trust wekelijks in een remedial teaching middag voor alle kinderen. Tijdens hun bezoek afgelopen zomer hebben onze bestuursleden ondersteund bij een remedial teaching middag en een spellenmiddag. De bestuursleden hadden daarvoor ook materialen meegebracht, zoals een Nederlandse voorbereidend

schrijven-methode, hoesjes waarmee de pengreep bij potloden en pennen verbeterd kan worden, rekenmaterialen. Ook hadden zij zelf een activiteit voorbereid.

St. Francis Trust geeft aan nu vooral behoefte te hebben aan de ondersteuning van een educatief fonds zodat ze de geplaatste kinderen een zo goed mogelijke educatie kunnen geven. Mogelijkheden daarvoor liggen vooral buiten het township en daarmee gaan ook meer kosten gemoeid. Een aantal kinderen is vanwege hun problematiek ook aangewezen op een meer speciale vorm van onderwijs. Stichting Ibhongo heeft hier nog niet aan bijgedragen en zal hierover in 2016 een besluit nemen.

- *Er zal jaarlijks overleg plaatsvinden van minimaal onze voorzitter en secretaris met het bestuur van St. Francis Trust en met Masicorp. Doel van dit overleg is ook om samen verdere koers uit te zetten richting ondersteunende werkzaamheden van stichting Ibhongo.*

Dit overleg heeft ook in 2015 weer plaatsgevonden. Con van Zundert en Germa Zeijen reisden op eigen kosten naar Zuid-Afrika en hadden tijdens hun werkbezoek ook een overleg met het bestuur van St. Francis Trust en met de Seedlingscommissie van Masicorp. Bij St. Francis kwam vooral de noodzaak van een educatief fonds ter sprake. Met Masicorp spraken we over de voortgang van MasiEducare en mogelijke projecten daarna. Gedacht wordt aan een breed service centrum voor leerkrachten en ouders m.b.t. Early Education en ook een project om kinderen van de straat te krijgen. Ondanks verbeterde voorzieningen verblijven toch nog teveel jonge kinderen zonder toezicht en zorg op straat. Stichting Ibhongo zal zich in 2016 hierop verder oriënteren.

Tevens werd een bezoek gebracht aan Ukhanyo Primary school. Het geld dat eerder door Markenhage college werd verzameld voor Masihigh, is- na het mislukken van het van de grond krijgen van een project aldaar- door de school toch ter beschikking gesteld aan de gemeenschap Masiphumelele. Met Masicorp werd een goed project uitgezocht. Het zal gebruikt worden voor de start van de aanleg van sport- en bewegingsfaciliteiten voor de basisschool. In februari 2016 zal de bouw van start gaan. Stichting Ibhongo zal ook over dit project contact onderhouden.

- *In juli/aug 2015 zullen bestuursleden de projecten bezoeken en ook waar mogelijk actief deelnemen aan ondersteunende activiteiten voor de kinderen.*

Voorzitter en secretaris reisden in 2015 op eigen kosten naar Zuid-Afrika. Ze hebben beide projecten bezocht en overleg gehad met de organisaties ter plaatse, resp. St. Francis Trust en Masicorp.

Home to Grow: ze hebben het huis bezocht, een Nederlandse maaltijd voor hen gekookt, met de kinderen mee gedaan aan een remedial sessie, een spellenmiddag georganiseerd. Ook is het 2^e huis, dat op dat moment in aanbouw was, bezocht.

Met Masicorp bezochten ze MasiEducare waarvan de bouw in volle gang was en Ukhanyo Primary school.

Omdat twee donateurs van onze stichting ook op hetzelfde moment in Zuid Afrika waren is ook met hen een bezoek gebracht aan beide projecten. Zij hadden ook veel materialen voor beide projecten ingekocht en die zijn op dat moment overhandigd.

Netwerk vergroting heeft de speciale aandacht van de voorzitter.

Onze voorzitter probeert waar mogelijk informatie te geven over onze stichting en publiciteitsmateriaal achter te laten. We hebben geconstateerd dat het goed zou zijn om voor deze taak een extra vrijwilliger voor onze stichting aan te trekken. We zoeken dan naar iemand met de nodige tijd en een groot netwerk bijv. als gevolg van eerder verrichte werkzaamheden. Binnen het bestuur verloopt publiciteit via facebook en website beter. Het aantrekken van een ondersteunend bestuurslid is in 2015 nog niet gelukt.

II. Publiciteit

- Vanaf de start van 2014 was onze nieuwe website beschikbaar. (www.stichtingibhongo.nl). Het lukt nu redelijk goed om deze website “up to date” te houden.
- Door Q-promotions werden ook in 2015 weer onze visitekaartjes gesponsord.
- In 2014 werd ook een nieuwe folder gemaakt, die qua opmaak in lijn is met de website. De folder werd gedrukt door het Markenhagecollege in Breda. Ook in 2015 zorgde Markenhage college voor een aanvulling van de voorraad.
- Sinds oktober 2012 heeft de stichting ook een eigen facebookpagina en er zijn intussen 159 volgers. In 2015 kwamen er 24 volgers bij. Er wordt gemiddeld een keer per week nieuws gepost op deze pagina. Aankondigingen van belangrijke evenement worden gepromoot via een kleine financiële injectie. Daarmee kunnen we 3000-4000 facebookbezitters bereiken.
- Onze evenementen werden ook vermeld in de Tilburgse Koerier, het Stadnieuws, het Goirles Belang, de Bredase Bode, het Stadsblad en de wijkkrant Princenhage en op de websites Wij Goirlenaren en Dorpsvoordeel.
- Waar mogelijk is op diverse evenementen promotiemateriaal uitgedeeld van onze stichting.
- We zijn sinds 2013 aangesloten bij de kennisbank Filantropie en de gratis site die zij aanbieden om te kunnen voldoen aan de nieuwe publicatie regels voor Anbi stichtingen. Sinds 2014 kunnen wij ook via onze eigen website voldoen aan deze eisen. Overigens worden beleidsplan en jaarverslag ook gepubliceerd op onze eigen website.
- Tevens sloten we aan bij het platform Yes we care, een gratis platform dat goede doelen en bedrijven bij elkaar brengt.

III. Externe contacten

De meeste externe contacten hebben te maken gehad met fondswerving en sponsoring.

Sponsoring: Q-promotions.

Fondsenwerving: Books4Life; GGz Breburg; Zustercongregaties Roosendaal en Bergen op Zoom.

Overige externe contacten betreffen vooral onze partnerorganisaties in Zuid-Afrika namelijk St. Francis Outreach Trust en Masicorp.

Ten behoeve van acties zijn contacten gelegd met muziekgroep Djembasa uit Breda en koor Tegen de wind mee in Breda, koren Factorium, restaurant Waanzinnig Tilburg, NHTV Breda (Pauline Oerlemans), basisschool den Bongerd en kinderdagverblijf de Avonturiers in Goirle, muziekgezelschap Yoooh in Tilburg, Rudy Schipperen, Esther Gideonse.

Om kunstwerken te promoten zijn contacten gelegd met de Diakonie in Eefde, Fysiofit in Raamsdonksveer en huisartsenpraktijk in Geertruidenberg.

IV. Interne organisatie

Bestuur:

Con van Zundert voorzitter, Germa Zeijen secretaris, Pien Oerlemans penningmeester, Marieke Oostenenk lid, Hillieta de Ridder lid.

De bestuursleden doen hun werkzaamheden op vrijwillige basis.

Daarnaast zijn soms incidenteel, soms wat structureler, andere vrijwilligers actief: Henk Hoonhout (affiches). Bij acties ontvingen we hulp van Lieveke van 't Westende, Inge van Zundert, Lidewijde en Karlijn (leerlingen van Markenhage in Breda), Ria de Jong, Els van der Wegen, Joke van Ooijen, Doke Deiman, Ans Robertson, Ria Kuipers en vele anderen, hier niet genoemd, dachten met ons mee.

De stichting is gehuisvest op Olmengaard 6 en beschikt niet over een eigen kantoor.

De bestuursvergaderingen vinden roulerend bij een van de bestuursleden thuis plaats. Er worden geen bestuurskosten gedeclareerd.

V. Financieel jaarverslag.

Financieel heeft Ibhongo een redelijk gemiddeld jaar achter de rug.

We kregen **donaties** en mooie bedragen van particulieren en instellingen tot een totaalbedrag van ruim € 5808,71.

Met **evenementen** haalden we in totaal € 1.110,35 op.

Particuliere acties leverde een bedrag op van €1.024,63.

Met de **verkoop van schilderijen**, gemaakt door de bestuursleden Germa en Marieke ontvingen we € 1.667,45

Ook verkochten we nog **sieraden, voorwerpen en linnen** meegebracht uit Zuid Afrika voor een bedrag van € 332,45

In het **totaal** ontvingen we € 9.943,59. Hoewel we op alle bovengenoemde posten meer inkomsten hadden dan in 2014 is het totaalbedrag lager omdat in 2015 geen grote donaties vanuit bijv. kerstpakkettenacties zijn toegekend aan Ibhongo.

Met dit schitterende bedrag konden we € 3.473,60 overmaken naar het **Fosterhome**.

€ 11.235,32 naar het **MasiEducare project** (inclusief de reservering vanuit 2014).

Ook hebben we een mooie **reservering** staan van € 4831 voor de beide projecten. We denken hierbij aan het educatieve fonds (m.n. kosten van speciaal onderwijs) en extra fondsen voor het kinderdagverblijf MasiEducare t.b.v. gebruiksgoederen en salaris van de leerkrachten gedurende de periode dat de certificering nog niet rond zal zijn.

Tevens is in verband met de **grote brand** in november 2015 €200 vanuit de stichting overgemaakt naar Masicorp en €100 aan extra donaties die hiervoor zijn gedaan. Masicorp kan daarmee extra hulp verlenen aan getroffen inwoners m.n. op het vlak van schoolmaterialen (laptops, uniformen, schoolspullen)

Aan **inkoop, exploitatie, bank- en transferkosten** boekten we € 486,54 af.

96 % van de inkomsten gingen daadwerkelijk naar de doelen.

Verslag in cijfers:

Financieel verslag Stichting	2015
Omzet	9.944
kostprijs omzet	249
Brutomarge	9.694
Bedrijfslasten	
Exploitatiekosten	56
Transferkosten	22
Bankkosten	159
Algemene kosten	
<i>Totaal bedrijfslasten</i>	<i>237</i>
Resultaat voor afschrijving en rente	9.457
Afschrijvingskosten	
Bedrijfsresultaat	9.457
Rentebaten en -lasten	-
Overboeking St Francis Trust	3.474
Overboeking Masicorp	11.235
Resultaat	5.252-

Verkorte balans per	31-12-15
ACTIVA	
Immateriële vaste activa	
Materiële vaste activa	
Vorraden	
Financiële vaste activa	
Vlottende activa	
Liquide middelen	5.305
Totaal balans debet	5.305
PASSIVA	
Eigen vermogen	
Algemene reserves	250
reservering St Francis Trust	2.265
reservering Masicorp/seedlings	2.567
Winst lopend boekjaar	
<i>Totaal eigen vermogen</i>	<i>5.082</i>
Voorzieningen	-
Langlopende schulden	-
Kortlopende schulden	222
Totaal balans credit	5.304
Check	0

Ratio Donatie ZA / inkomsten	96%
------------------------------	------------

VI. Conclusies en aanbevelingen:

We kunnen niet anders concluderen dan dat we een relatief succesvol jaar achter de rug hebben. Het beleidsplan is op grote lijnen gerealiseerd. Voor 2016-2017 zal een nieuw beleidsplan gemaakt worden.

Gebleken is in 2015 wel dat het hard werken is en blijft om de benodigde gelden binnen te krijgen ondanks het feit dat we gericht geprobeerd hebben een andere doelgroep en regio aan te spreken. Acties leveren in verhouding tot het werk relatief weinig op.

Het realiseren van goede publiciteit blijft ondanks het verbeteren van website en folder onze aandacht vragen.

Ook zal speciale aandacht blijven uitgaan naar het realiseren van meer vaste donateurs en voor onze acties zullen we ons meer moeten richten op aansluiten bij bestaande evenementen en grotere organisaties, zoals bijvoorbeeld scholen.

Het verder promoten van het aankopen van kunst lijkt ons ook een goede insteek.

Wat de activiteiten betreft hebben we geconstateerd dat het goed is om ook te variëren in diverse regio's. Zo voorkom je dat je steeds dezelfde mensen aanspreekt.

Gekeken naar de wijze van verkrijging van financiële middelen, zien we dat we zeker ook moeten insteken op projectaanvragen en fondsenwerving. Dit blijkt alleen echter mogelijk voor projecten in materiële vorm. Voor zaken als educatieve fondsen is in Nederland weinig steun te vinden.

Werving van financiële middelen verdient de voorkeur boven werving van materiële middelen.

Materiële middelen leiden tot hoge vervoerskosten. Bovendien is inkoop in Zuid-Afrika zelf beter voor de eigen plaatselijke middenstand.

In de afgelopen jaren zijn een aantal draaiboeken ontwikkeld voor bepaalde activiteiten. We denken dat we deze vast moeten houden.

Voor de toekomst denken we aan een jaarplan met daarin een viertal activiteiten met diverse inhoud (culinair, muziek, Afrikamiddag, kerstactiviteiten op scholen en organisaties). Elk bestuurslid krijgt een van deze thema's als kartrekker onder zijn/haar hoede. Op die manier kunnen we mankracht beter verdelen en ook duidelijker in beeld krijgen welke hand- en spandiensten door andere vrijwilligers moeten worden ingezet. Er is intussen wel een kleine pool van mensen die aangegeven hebben dergelijke hand- en spandiensten te willen verrichten. Het hele jaar door, en onder de aandacht van alle bestuursleden zijn mogelijkheden als: extra entree bij optredens muziek, kunsttentoonstellingen en acties/aanvragen bij grote sponsors (bijv. Vivant).

Heel langzaam komt er ook belangstelling van buitenaf voor vrijwilligerswerk voor onze stichting. Er is iets meer duidelijkheid over de mogelijkheden voor vrijwilligerswerk in de projecten in Zuid-Afrika. Tevens constateren we dat we ook hier in Nederland een steeds grotere behoefte hebben

aan vrijwilligers die ons bij acties willen ondersteunen. In meer structurele zin heeft het bestuur behoefte aan een vrijwilliger die ons wil ondersteunen in het opbouwen van een goed netwerk.

In 2016 zullen drie bestuursleden op eigen kosten maar wel in opdracht van het bestuur de projecten in Zuid-Afrika bezoeken.



www.stichtingibhongo.nl

